

RESPONSABLE DE ZONES EXPORT H/F

Localisation : Home office

Contrat : CDI

Vous avez l'esprit de conquête commerciale dans une démarche intrapreneuriale ?
Rejoignez alors la filiale de ce producteur d'actifs cosmétiques pour poursuivre son développement commercial aux Etats-Unis et dans certains pays européens.

Reportant hiérarchiquement au CEO de la maison mère, vos principales missions seront de :

- Élaborer et mettre en œuvre des plans de vente stratégiques aux États-Unis et en Europe du Nord afin d'atteindre les objectifs de l'entreprise et de renforcer la position sur le marché conformément à la politique de l'entreprise.
- Créer de nouveaux partenariats avec des distributeurs dans d'autres pays européens ciblés.
- Gérer et développer les comptes clients existants en fournissant une assistance scientifique et un service à la clientèle exceptionnels, en établissant des relations solides et en négociant des contrats.
- Visiter, former et animer le réseau de distributeurs établi.
- Collaborer avec des équipes interfonctionnelles, y compris la R&D, la production et les distributeurs, pour assurer la satisfaction des clients et la livraison des produits dans les délais impartis
- participer à des formations et à des réunions internes, ainsi qu'à des expositions européennes
- Analyser les données et les tendances des ventes afin d'identifier les domaines dans lesquels les performances commerciales peuvent être optimisées.
- Fournir des rapports de ventes et de projets sur le CRM et les prévisions à la direction générale.
- Être responsable du budget des frais de voyage

Le poste à pourvoir implique des déplacements réguliers.

Profil attendu :

De formation supérieure en biologie, chimie, cosmétique, vous cumulez 3 à 5 ans d'expériences dans la vente d'ingrédients cosmétiques à l'étranger, à travers la gestion de distributeurs et de grands comptes. Votre expertise technique est orientée actifs pour l'industrie de la beauté. Expérience confirmée par la réalisation d'objectifs commerciaux et la croissance de l'activité - Maîtrise de Microsoft Office et de logiciels CRM

La maîtrise courante de l'anglais (écrit et parlé) est incontournable.